

Kloge penge til bæredygtig vækst

Vi investerer penge og klogskab i bæredygtige vækstvirksomheder indenfor Green Tech, Food og AI/digitalisering i hele Danmark

Hands-on Mikrofonden differentierer sig på en række områder

Vi investerer i vækstvirksomheder inden for Green Tech, Food og AI/digitalisering:

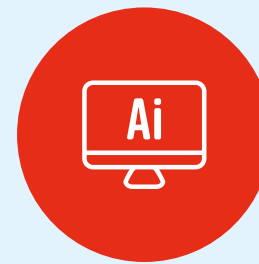
- Med tålmodige penge fra familiefonde
- Med aktivt ejerskab og engagement fra dygtige, kommercielle Hands-on investorer
- Understøttet af tre stærke økosystemer inden for Green Tech, Food og AI/digitalisering
- Med en professionel Hands-on proces før-under-efter investeringen



GREEN TECH



FOOD



AI/DIGITALISERING

3 stærke økosystemer

Hands-on Mikrofonden er centreret omkring tre stærke og professionelle økosystemer – Green Tech, Food og AI/digitalisering.

Green Tech Center Energy Live Lab

- Innovationsmiljø for klima, energi, vand m.v.
- Demonstrations- og commercialiserings-faciliteter og værktøjer
- Stort og stærkt netværk
- Vækstprogrammer
- Tværfaglige projekter
- Videnssamarbejde
- I alt 50 virksomheder med over 400 ansatte
- 500 medlemmer
- 10.000 besøgende om året

FOOD INNOVATION HOUSE SENSE LIVE LAB

- Innovationsmiljø for fødevarer, emballage, ingredienser, food tech m.v.
- Demonstrations- og kommercialiseringsfaciliteter og værktøjer
- Stort og stærkt netværk
- Vækstprogrammer
- Tværfaglige projekter
- Videnssamarbejde
- I alt 25 virksomheder med over 150 ansatte
- Mange medlemmer
- 4.000 besøgende om året

AI INNOVATION HOUSE

- Innovationsmiljø for AI, digitalisering, It m.v.
- Demonstrations- og kommercialiserings-faciliteter og værktøjer
- Stort og stærkt netværk
- Vækstprogrammer
- Tværfaglige projekter
- Videnssamarbejde
- I alt 25 virksomheder med over 150 ansatte
- Mange medlemmer
- Forventet 5.000 besøgende om året

PROFESSIONEL PROCES

Når du søger penge hos Hands-on Mikrofondens, kommer du igennem et grundigt og professionelt styret forløb. En professionel ledelse supporterer i hele processen både investorer og vækstvirksomheder, så begge parter får den nødvendige sparring, forretningsudvikling og administrative opbakning.

Der er derudover mulighed for at benytte faciliteterne i de tre økosystemer og deltage i forskellige events. Det er ikke et krav, at du har din virksomhed i et af de tre økosystemer.

Investeringsområder



GREEN TECH

Green Tech vækstvirksomheder, som bl.a. kan arbejde inden for:

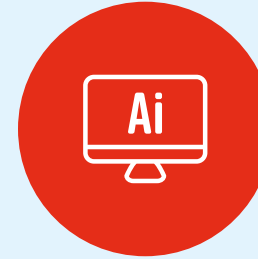
- Vedvarende energiproduktion fra vind, sol og geotermi
- Lagring af energi fra el, varme, kulde etc.
- Digitale løsninger, IoT
- Cirkulær økonomi- og/eller genbrugs løsninger
- Energi effektiviseringsprodukter/-løsninger
- Bygnings-energiløsninger
- Energi-effektivisering
- Miljøprodukter og løsninger for rent vand og rensning af spildevand



FOOD

Food vækstvirksomheder, som bl.a. kan arbejde inden for:

- Nye fødevarerkoncepter og -produkter
- Vegetarian food
- Ingredienser
- Personificerede måltider/fødevarer
- Sunde fødevarer
- Emballage
- Fremtidens produktionsmetoder
- Digitalisering
- Nye markedsførings- og salgskanaler



AI /DIGITALISERING

AI/digitale vækstvirksomheder, som bl.a. kan arbejde inden for:

- Digitalisering
- Kunstig intelligens
- Maskinlæring
- Big data
- Blockchain
- IoT
- Robotteknologi
- Data Mining
- Agent teknologier
- Kognitiv computering
- Avancerede algoritmer
- Deep Learning

Hvilke virksomheder investerer vi i?

● PROOF OF CONCEPT /TECHNOLOGY – 8 STK.

- 8 investeringer á kr. 500.000
- Ca. 10-35 % ejerskab

Karakteristika:

- Kan fremvise noget, der konceptuelt og teknologisk virker
- Kan bevise idéens holdbarhed
- Har en potentiel attraktiv business case
- Har en forretningsmodel samt 3 års budgetter for investering, drift og likviditet
- Har etableret et team, der tror på ideen
- Har haft kontakt til markedet/kunder herom
- Ved, hvad der kræves for at komme i gang
- Søger kapital for at kunne bringe virksomheden i luften.
- Gerne 2 founders/ansvarlige

● PROOF OF PRODUCT – 6 STK.

- 6 investeringer á kr. 1.000.000. Eksterne investorer med typisk det samme beløb. Ca. 10-49 % ejerskab

Karakteristika:

- Har godkendelser og prototype
- Har produkt klar til markedet
- Har en stærk forretningsplan
- Har opnået POC, men har behov for at få tilført kapital for at kunne udvikle et færdigt salgbart produkt eller ydelse
- Har etableret et kompetent team
- Gerne 2 founders/ansvarlige

● PROOF OF BUSINESS – 4 STK.

- 3 investeringer á kr. 3.000.000 og 1 investering á kr. 5.000.000. Eksterne investorer med typisk det samme beløb. Ca. 10-49 % ejerskab.

Karakteristika:

- Har salg til kunder på normale betingelser
- Har fungerende organisation og produktion
- Har en stærk vækstplan for yderligere vækst
- Har opnået PoC og PoP, og har solgt de første produkter eller ydelser til kunder på kommercielle betingelser, men har behov for kapital for at kunne skalere
- Gerne 2 founders/ansvarlige

Investeringerne kan være med såvel selskabskapital som ansvarligt lån



Sådan søger du

Når du søger penge i Hands-on Mikrofonden, er der altid en professionel hands-on proces før, under og efter investeringen.

For at vi får systematisk og grundig vurdering af din virksomhed, skal du gennem fem gateways. Kommer du gennem en gateway, får du adgang til den næste.

GATE 1

1. Pre-screening af ledelsen
2. Tilbud om indledende sparring fra økosystemerne
3. Udarbejdelse af 12-punktsplan

GATE 2

1. Target præsenterer sig over for HOI og økosystemet via 12-punktsplan
2. HOI/økosystemet vurderer, om der skal arbejdes videre med target
3. Hvis pkt. 2 har positivt udfald, skal der findes 1-2 Hands-on investorer tilknyttet Hands-on Mikrofonden, som ønsker at arbejde videre med target og at investere i det

GATE 3

1. Target udarbejder sammen med HOI og evt. økosystemet en stærk forretningsplan
2. Der gives i forløbet mulighed for faglig vurdering og sparring med fondsledelsen
3. Hands-on investor-model for investering af tid og penge aftales
4. Hands-on investor foretager dialog med finansielle institutioner, fonde m.v. for evt. med-finansiering. Term Sheet udarbejdes

GATE 4

1. Target fremsender endelig forretningsplan til investeringskomiteen, inkl. Term Sheet
2. Target samt Hands-on investor pitch'er for investeringskomiteen, som træffer afgørelse om, hvorvidt Term Sheet skal indgås, og Due Diligence skal igangsættes med henblik på investering, eller om sagen skal stoppe

GATE 5

1. Due Diligence foretages
2. Forhandlinger foretages
3. Aftaler udarbejdes
4. Accept i Investeringskomiteen
5. Aftaler om investering indgås



FORLØBET TAGER TYPISK FRA 1-3 MÅNEDER



12-PUNKTSPLANEN FOR AT KUNNE KOMME I BETRAGTNING

1	Problemet, som din virksomhed/dit produkt løser
2	Markedet – størrelse og segmentering
3	Konkurrenter – direkte og indirekte
4	USP/ESP for din virksomhed/dit produkt
5	Go-to-Market strategi
6	Forretningsmodellen, hvordan vil man tjene penge
7	Status for teknologi og markedsudvikling og plan for det næste år
8	Teamet og kompetencer
9	Salg, omkostninger, resultat og likviditetsbudget
10	Værdisætning i dag og om 3-5 år
11	Milestones og kapitalbehov opdelt i 6 måneders intervaller
12	Exit-muligheder for investor samt forventet investorudbytte efter 3-5 år



HANDS-ON MIKROFONDENS LEDELSE:

Hands-on Mikrofondens daglige ledelse varetages i fællesskab af tre erfarne erhvervs personer, der gennem karrieren har beskæftiget sig med ledelse, national og international forretningsudvikling, coaching, corporate finance samt køb og salg af virksomheder.

Jørgen Andersen (CEO):

- Ordførende leder
- Markedsføring
- Primær kontakt til hovedinvestorerne
- Koordinering økosystemer

Johnny Bihl (CFO):

- Organisering og styring af datarum ved køb
- Ledelse af Due Diligence-proces og etablering af kontraktgrundlag
- Rapportering til bestyrelse
- Årsrapport
- Budgetter
- Dialog med potentielle eksterne investorer
- Etablering af datarum og Due Diligence ved salg
- Term sheet materiale og kontrakter

Ove G. Rasmussen (COO):

- Screening af de indkomne investeringssøgninger
- Kvalitetssikring af Hands-on investorers udarbejdede forretningsplaner
- Koordinering af Hands-on investorgrupper
- Koordinering af bestyrelsesmøder i fonden
- Sparring med Hands-on investorer

HANDS·ON M:KROFONDEN

KLOGE PENGE TIL BÆREDYGTIG VÆKST



LÆS MERE PÅ [HANDS-ON-MIKROFONDEN.DK](https://hands-on-mikrofondens.dk)

Hands-on Mikrofondens
Lysholt Alle 8, 7100 Vejle

KONTAKT OS:

Vil du gerne vide mere om Hands-on Mikrofondens, er du altid velkommen til at kontakte vores sekretariat.



Jørgen Andersen (CEO)

ja@hands-on-mikrofondens.dk
Tlf. +45 40 53 53 37



Johnny Bihl (CFO)

jb@hands-on-mikrofondens.dk
Tlf. +45 41 22 22 29



Ove G. Rasmussen (COO)

ogr@hands-on-mikrofondens.dk
Tlf. +45 40 53 46 20